



AGILT



FORDELE

- Kunden skal godkende i alle faser.
- Hyppige, små leverancer, der hurtigt giver værdi for kunden- og afdækker fejl tidligt forløbet.
- (Re)prioriteringer sker løbende ud fra forretningsværdien af de planlagte leverancer og scope kan således flytte sig undervejs.
- Kundens store involvering sikrer projektets brugerfokus.



ULEMPER

- Svært at få ressourcer, der er fuldtidsdedikerede.
- Kunden har muligvis ikke tid til den høje grad af involvering.
- De personer hos kunden, som ikke er involveret i projektet kan have svært ved at forholde sig til, at produktet ændrer sig undervejs.
- Kravet om hurtige leverancer risikerer at forårsage ufærdige opgaver.



VANDFALD



- Tidlig aftale om leverancer.
- Der er ikke brug for kundens involvering gennem udviklingsfasen.
- Det fulde scope er kendt på forhånd.
- Den præcise specifikation af leverancerne mindsker risikoen for scope creep.



- Kunden ser først produktet til sidst og man risikerer utilfredshed og ændringer til det leverede.
- Kunden har svært ved at forestille sig det endelige produkt allerede i specifikationsfasen.
- Sene ændringer skaber risiko for overskridelse af budgettet.
- Sene ændringer skaber risiko for overskridelse af projektes tidsplan.